

◎ FPスキルアップシリーズ◎

個人顧客 開拓編

ケーススタディ実践販売



◆A4判/156ページ
◆定価:本体2,300円+税

本書の概要

本書は生命保険募集人の主人公が、独身者・既婚者・専業主婦等のさまざまなお客さまに対してアプローチしていく8つのショートストーリーで構成されています。営業スタイルに「何が正解か」の答えはあるわけではありませんが、知識を実践に活かしていくヒントが散りばめられています。

何気ない会話の中から提案のきっかけを探りながら四苦八苦していく主人公を自らの身に置き換え、何かの糸口を見つけていただければ嬉しい限りです。

今回、2年ぶりの改訂となり、介護保険の3割負担等の社会保障制度の変更や、各種データにおいてもアップデートされていますので、読み進めながら最新情報を確認することが可能です。

CONTENTS

知識を実践に活かしていく 8つのストーリー

- 第1章 独身男性編
- 第2章 シングル女性編
- 第3章 男性会社員編
- 第4章 共働き女性会社員編
- 第5章 男性自営業者編
- 第6章 専業主婦編
- 第7章 定年前男性編
- 第8章 セカンドライフ前女性編

あなたなら
どうします?

まだ若いから
保険は必要
ないでしょ?

保険は
すでに加入
済みでね...

私の
死亡保障は
不要と思って
います...

せっかく
来てもらっても
保険は加入
できないよ

お宅の会社の
保険料は
高いでしょ?

※体裁・内容等、一部変更になる場合がございます。

【注】上記テキストは、AFP・CFP®の継続教育単位取得の通信講座教材として、日本FP協会より認定を受けております。通信講座の受講を希望される方は、継続教育通信講座の専用申込用紙からお申し込みください。上記テキスト購入後に通信講座への切替申込はできません。詳しくは、弊社ホームページ <http://www.fps-net.com/keizoku/>、もしくは弊社業務部までお問い合わせください。TEL 03-3352-8302