

# FPSクラブが保険セールスパーソンから選ばれる理由



## その1 生保セールスに役立つ記事・動画を取りそろえたWebマガジンがさらに充実!

毎週 月曜・木曜に更新!  
進化し続ける  
生保セールスのための  
情報サイトです。

セールスに必要な多種多様な情報を、「税と社会保障」「医療・介護・相続等の現場」「営業スキル」「業界・商品・コンサル等」の4つのジャンルに分類してタイムリーに提供しています。

### Webマガジン・生保セールスに役立つ記事\*2

ジャンル	小項目	コーナータイトル	内容など
税と社会保障	税務	税理士から見た生命保険販売のツボ	中小企業経営者へ生命保険販売を行う際に役立つ税務知識など、税理士の視点から生保セールスパーソンにアドバイス。
	年金	知ってビックリ! 年金のはなし	難解な公的年金制度を、年金の達人ともいわれる社労士がエッセー風に紹介。
医療・介護・相続等の現場	医療	契約不成立を減らすための医学知識	申込みの際、お客さまから告知されること多い病気を取り上げ、告知の際のポイントや審査上の問題点などを解説。
		日進月歩のがん治療法	重粒子線・陽子線治療、分子標的薬など絶え間なく進歩し続けるがんの治療法をわかりやすく解説。
	介護	親の介護が必要になったら!?	介護休業制度の利用法、介護が必要になったときの相談窓口、介護費用の節約術などすぐに使える情報を提供。話材に最適。
	マネー	病気や介護にかかるお金の話	入院や通院したとき、介護が必要になったときに実際にかかるお金を事例や現場の取材を通して解説。
	その他	「いまどき」の葬式事情	葬儀費用の値段の内訳、戒名やお布施の相場、家族葬や個人葬の方法などを紹介。
営業スキル	法人	ブラッシュアップ法人営業	業界別攻略法、経営状態に合わせたプランの提案など中小企業開拓に役立つ連載。
		事例から学ぶ「法人開拓」	元外資系生保のトップセールスパーソンで、トップマネージャーでもあった小林一光氏の体験をまとめた事例。
	他業界	営業の達人「いいね!」話	元保険業界紙記者であり、独立後は業界を越えて営業パーソンを取材してきた筆者が綴る営業の達人のエピソード。
	IT	Facebookを保険営業に活用しよう!	注目の「Facebook」を見込客の開拓や顧客の保全に役立つなど、生保営業の側面的支援としての活用法を提案。
	話法	心をとらえるセールストーク術	セールスの現場でお客さまから答えに詰まるようなことを言われたら、あなたはどうしますか? 納得のいく応酬話法を紹介。
業界・商品・コンサル等	業界	業界TOPIC	時々刻々と変わる保険業界の動向を、隔週サイクルでお届けします。
	商品	保険商品の読み方	各社から発売された新商品や業界で評判になった注目商品などを解説。
		押さえておきたい新商品・新サービス	事業承継対策への活用が期待される「受益者連続信託」など、知識として押さえておきたい新商品等(周辺商品含む)を解説。
	コンサル	保障設計4つの勘どころ	土地持ち富裕層、中小企業経営者、定年退職を控えたサラリーマンなどケースごとにライフプランニングの事例紹介。
	データ	只今FP再修業中	生活者の視点から、生命保険営業に関連のあるデータを紹介するエッセー。
注目の記事	特集記事、タイムリーな記事、Webマガジン編集部イチオシの記事を随時掲載していきます	4月は、小林一光氏による緊急提言「生保販売「冬の時代」は、「お客さまから選ばれる」営業スタイルで勝ち抜け!」を掲載。	
動画	優績者インタビュー*3	優績者はなぜ優績者なのか。選りすぐりの優績者から得意な手法、成功例、失敗例などを語っていただく。	

\*1 祝日等の場合は、更新日が変更になります。 \*2 タイトルおよび内容等は変更になる場合があります。 \*3 スマートフォンにも対応しています。

## その2 生保セールスの現場ですぐに使えるツールをはじめとした便利なコンテンツが満載!

セールスの現場で起こるさまざまなニーズに対応したツールを提供しています。

保険の見直しにあたってお客さまが現在加入されている保険の内容をチェックしたい	▶ 保険商品の検索	お客さまから保険税務についての問い合わせがあった	▶ 生保税務・個人年金税務Q&A
ツール作成のためのデータを探している	▶ データ集	お客さまのところに訪問したい理由がない	▶ すぐに使える! リーフレット集
プレゼンテーション用の資料が必要だ	▶ パワーポイント提案集		▶ ニーズ喚起! アプローチツール

### コンテンツ一覧

便利ツール	コンテンツ	説明
便利ツール	保険商品の検索	国内・外資系生保・共済の平成9年度～現在までの保険商品データベースです。検索機能で瞬時に商品情報が手に入ります。
	データ集	保険販売に役立つ最新データを収録。お客さまへのご提案に説得力が増します。検索、メモ・付箋、切り抜き、印刷、URLリンクなど便利な機能が満載です。
	お役立ちシミュレーションツール	複雑で間違えやすい法人契約の経理処理や、相続税額、ローン・金利の計算など便利で簡単なシミュレーションツールです。
	パワーポイント提案集	異なるニーズに合わせた、ビジュアル豊かなニーズ喚起資料です。フルカラーのスライドショーにより、顧客への訴求力は格段に飛躍します。
	コンサルティング実践シート	ダウンロードしてすぐに使えるコンサルティングシート集です。各テーマごとにシートの内容の解説や切り口話法もついています。
	ニーズ喚起! アプローチツール	身近な話題や法人税務のQ&Aをシート集にしました。情報提供と同時にニーズ喚起につながるため、お客さまへの訪問資料に最適です。
セミナー	法人向け提案集	加入目的や加入根拠を具体的に説明し、保険の必要性を理解していただいた上で、いくらの保障が必要かをシミュレーションできる提案書です。
	すぐに使える! リーフレット集	顧客提示用にきれいで分かりやすくデザインされたリーフレット。PDF形式でダウンロード、印刷するだけで即利用できる特選リーフレット集です。
	販売力・提案力アップ「提携セミナー」	人気セミナーが特別価格で受講できます。最新の情報や知識の習得、より実践的なセールススキルを身に付けるチャンスです。
知識	ランクアップセミナー「トップセールスへの階段」	ワンランクアップを目指す上で欠かせない見込客開拓や法人攻略などのノウハウやヒントを、動画でわかりやすく解説します。
	保険販売ワンポイント	実践で役立つ情報を多数盛り込んでいます。営業のヒントをつかみたいときや、税務について確認したいときなど、営業のシチュエーションにあわせてご利用ください。
	FP販売手法	経営者・資産家・医師などターゲット別に、生命保険を使った「アプローチから提案まで」の流れを、事例として具体的な資料を使って学習します。
Q&A	生保税務・個人年金税務Q&A	保険税務でもよく取り上げられる項目を、個人と法人に分けて解説します。また、個人年金保険の保険料支払いや年金受け取りなどの税務を解説しています。

Webマガジンと、盛りだくさんのコンテンツが  
年間18,000円(月額換算1,500円)で使い放題!

お問い合わせ先  
セールス手帖社保険FPS研究所  
●入会方法等については…[業務部] TEL:03-3352-8302  
●内容等については…[出版部] TEL:03-3352-8303