

信頼を勝ち取るワンランク上の情報提供

お客さまへの有益な税務の実用的知識の提供は信頼関係構築の強力な武器！
お客さまが知りたいワンランク上の情報を、実務に精通した税務のプロが実例を交えて伝授。
生保セールスパーソンが
お客さまの信頼を勝ち取るための
“とっておきの情報”満載のDVD登場！

生保セールスパーソンにとって、お客さまへの有益な情報の提供は信頼関係構築のため重要ですが、ニーズにあわない情報提供に終わり、“どこにでもいるセールスパーソン”になってしまいませんか。

では、有益な情報とは何か。たとえば税務であれば、会社経営や個人の資産形成・相続対策などにお客さまが実際に活用できる情報を提供できれば、他のセールスパーソンと差別化を図れるのではないのでしょうか。

本DVDでは、お客さまに役立ていただける実用的な税務知識や考え方について、実務に詳しい税務のプロが、実例に基づき解説しています。法人向け・個人向けにテーマも豊富で、お客さまの属性にあわせて選択した情報の提供で、ライバルに差をつけ、お客さまのかけがえのないパートナーとして関係を構築することが可能です。生保営業現場で、お客さまの信頼を勝ち取るため、ぜひご活用ください。



税務のプロが教える

信頼を勝ち取るワンランク上の情報提供

お客さまが知りたいワンランク上の情報を、実務に精通した税務のプロが実例を交えて伝授。生保セールスパーソンがお客さまの心を効果的に掴める“とっておきの情報”満載のDVD登場！

講師 税理士 見田村 元宣

お客さまに有益な実用的知識や考え方を税務のプロが法人向け・個人向けに多彩なテーマを解説
 ライバルに差をつけ、「真に頼れるセールスパーソン」となるための営業現場で役立つお客さまとの信頼関係構築に最適な情報が充実！

- DVDの概要
構成：講義形式 収録時間：約2時間10分
- 定価：12,047円(本体10,952円+税10%)

講師プロフィール

税理士 見田村 元宣 (みたむら もとのぶ)

日本中央税理士法人 代表税理士、生保営業支援塾 主宰

通常の顧問業務の他、税務調査、節税、相続、事業承継等のコンサルティング及びセミナーも主な業務として活動する傍ら、税理士を対象とする「提案型税理士塾」、生保営業パーソンを対象とする「生保営業支援塾」も主宰。節税や税務調査に関するメールマガジンの読者数は約62,000人。主催しているメーリングリスト「税務相互相談会」には日本全国で約800名以上の税理士が登録しており、日々税理士が直面する税務の疑問点に回答するなど税理士の駆け込み寺的な存在である。

主な収録内容

- 役員退職給与の税務上の限度額の基本的な考え方
- 多額の役員退職給与が認められた？ 事例
- 死亡保険金と役員退職給与
- 創業者の役員退職給与が過大か否かで争われた事例
- 社長が会長、顧問、相談役などになり、役員退職給与を払う場合の注意点
- 業務上の死亡か否かの判定
- 役員報酬の税務上の過大額 など

当講師の
 著書と併用すれば、
 さらに効果的な
 情報提供が可能に！

「生保営業パーソンが見込客との信頼関係を構築するための知識」を「税務」という観点からまとめた一冊。DVDの講師も務める著者が、現場での豊富な経験を踏まえて解説します。また、「法人編」「個人編」の二部構成、Q&A方式で、全体を通じて一貫した内容であると同時に、各テーマが一話完結型となっています。DVDと共有するテーマもあり、当冊子・DVDを併用することでさらなる理解の深化や効果的な活用が可能です。

- A4判/128ページ/本文2色刷り ●定価：1,980円(本体1,800円+税10%)
- 著者：税理士 見田村 元宣

