

実践に使えるデータが満載!

# データを使った ニーズ喚起

## 数字がもつ不思議な力は 人の心を刺激する!?

単にデータを持っているだけでは、「どのデータを使うか」を選び、「どのようにトークに活かすか」を自分の力で考える必要があります。

本書は、「見込客のニーズを高める」という観点から、保険販売の視点で実践的にデータを解説しています。個人の保障だけでなく法人リスク対策用の保障ニーズもカバーしており、相手を選ばず、自然な流れでニーズ喚起のトークを展開できるようになります。

数字がもつ不思議な力は人の心を刺激するため、お客さまとのコミュニケーションにおいて、信頼を得る助けにはならずです。

官公庁等のデータはもちろん、独自に調査したデータもふんだんに盛り込んでいますので、本書の内容を取り入れていただき、お客さまとの距離を縮めていただければ幸いです。

# データを使った ニーズ喚起

著者 株式会社フビー教育出版  
添田 真次



医療・介護・企業経営などのテーマから  
保険販売に役立つデータを掘り下げて解説!

FPS  
セールス手帖社保険FPS研究所

■ B5版/64ページ

■ 定価:1,650円(本体1,500円+税10%)

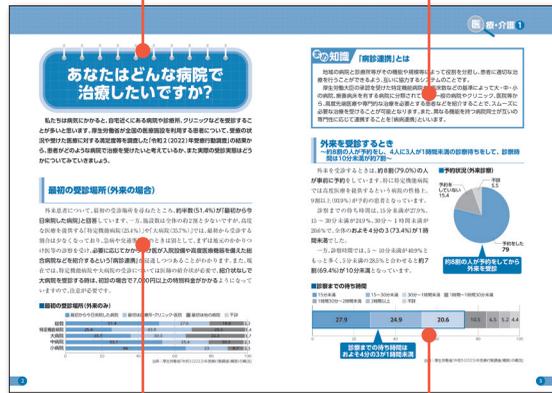
■ ISBN978-4-86254-310-3

\*体裁・内容等一部変更となる場合がございます。

## 説得力のあるニーズ喚起につながるよう 掘り下げて解説!

保険営業に役立つ  
「医療・介護」「老後」「子ども」「企業経営」の  
4大テーマに沿って紹介

専門用語は平易な言葉で丁寧に解説。  
途中でつまずくこともなく、  
最後まで読み進められます



「押さえるべきポイント」や  
「決め手となる数字」を  
わかりやすく説明

他にはないオリジナルデータを  
たっぷり掲載!  
お客さまとの話題作りに

## 主なCONTENTS

### 医療・介護編

- あなたはどんな病院で治療したいですか?
- 現役世代のがん治療と仕事の両立
- 先進医療を正しく知ろう!
- 「人生100年時代」の認知症とのつきあい方
- 認知症を正しく知ろう!

### セカンドライフ編

- 「人生100年時代」の相続準備
- 「人生100年時代」の老後資金準備

### 子育て編

- 教育費の無償化と子育て世代の教育資金準備について
- 少子化対策と子育てについて

### 企業経営編

- 経営者の悩みは人材確保と事業承継
- 経営者の役員報酬と退職金はどのくらい?
- 総合福祉団体定期保険で福利厚生制度の充実を提案しよう!

オンライン面談で役立つ弊社独自のオリジナルデータ、官公庁・諸団体の最新データを使ったリーフレットやパンフレットなど、ニーズ喚起ツール類の制作も行っております。詳しくは、弊社企画営業部 ☎03-3352-8302 ✉salesfps8302@fps-net.com

【注】上記テキストは、AFP・CFP®の継続教育単位取得の通信講座教材として、日本FP協会より認定を受けております。通信講座の受講を希望される方は、継続教育通信講座の専用申込用紙からお申し込みください。上記テキスト購入後に通信講座への切替申込はできません。詳しくは、弊社ホームページ <https://www.fps-net.com/keizoku/>、もしくは弊社業務部までお問い合わせください。TEL 03-3352-8302