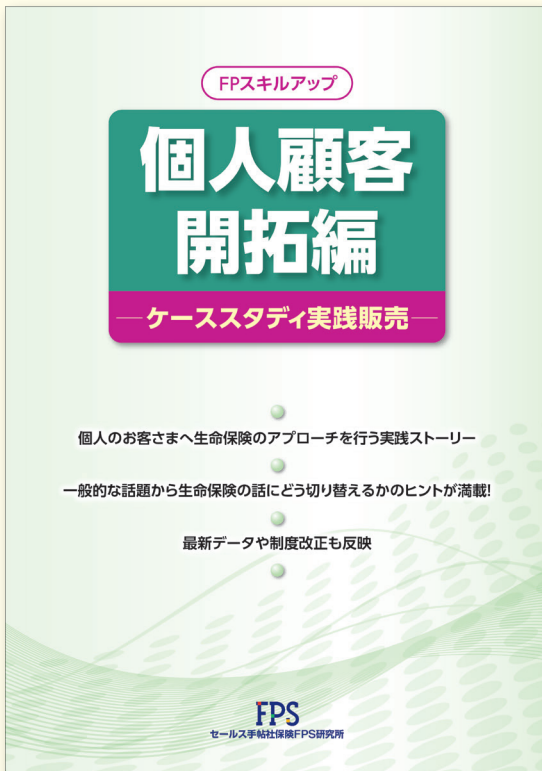


FPスキルアップ

個人顧客開拓編

— ケーススタディ実践販売 —



◆A4判/156ページ
◆定価:2,530円(本体2,300円+税10%)

本書の概要

商品説明にたどり着く前の
個人顧客へのアプローチがイメージできる
実践型テキスト

個人のお客さまを開拓する手法に絶対的な正解は存在しないため、逆にどうやって開拓すればよいのか悩んでいる人も多いものです。

本書は、目標数字を達成できず、今年こそはと意気込んでいる募集人を主人公とし、独身者・自営業者・専業主婦等にアプローチしていく内容です。

物語調の構成のため気軽に読み進めることができ、自然に保険の話題に展開するためのヒントや、覚えておきたい社会保障等の知識が吸収できるようになっています。

悪戦苦闘しながら個人顧客を開拓していく主人公から、明日の活動のヒントを探し出してみてください。

CONTENTS

知識を実践に
活かしていく
8つのストーリー

第1章 独身男性編

第2章 シングル女性編

第3章 男性会社員編

第4章 共働き女性会社員編

第5章 男性自営業者編

第6章 専業主婦編

第7章 定年前男性編

第8章 セカンドライフ前女性編

あなたなら
どうします?

せっかく
来てもらっても
保険は加入
できないよ

保険は
すでに加入
済みだね...

私の
死亡保障は
不要と思って
います...

お宅の会社の
保険料は
高いんでしょう?

まだ若いから
保険は必要
ないんでしょう?

※体裁・内容等、一部変更になる場合がございます。