

継続教育通信講座18コース

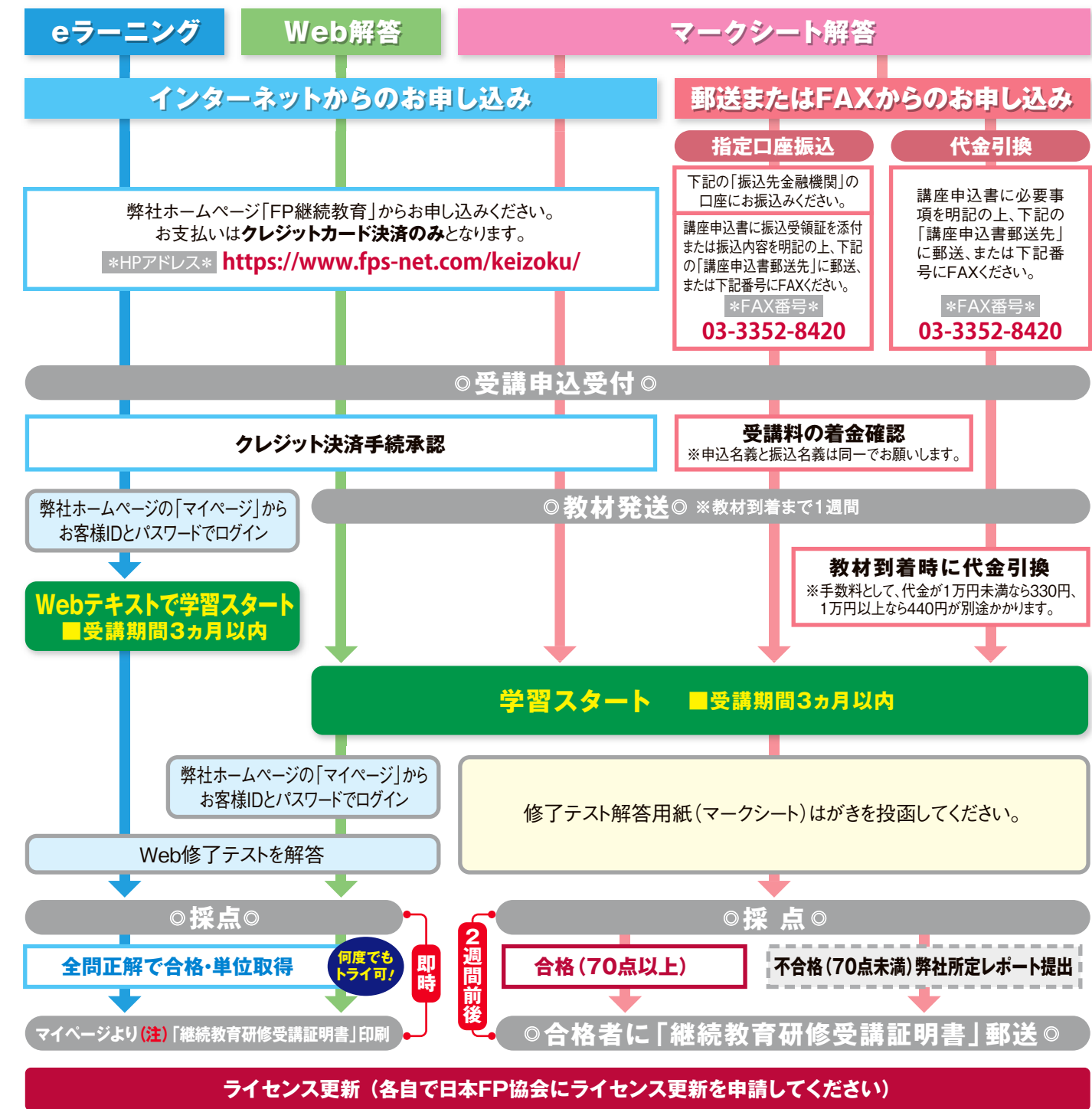
（下記の中から希望するコースをお選びください）
※表紙・体裁・内容等は一部変更になる場合があります。

2024年6月

コース	講座	講義	単目	単位		受講料				
				AFP	CFP*	eラーニング	Web解答	マークシート		
FP知識シリーズ	1	FP職業倫理	弁護士・税理士等の士業との業務の境界線を無意識に踏み越さないよう、FPとして活動する際に気をつけておきたい各種法令の概要と注意ポイント等が学べます。	必須	FP実務と倫理	3.0	3.0	2,920円	3,100円	3,410円
	2	生命保険の税務	生命保険の税務知識を、「個人向け」「法人向け」「生命保険と相続対策」の3つの視点から解説。押さえておきたい事項をワンポイントアドバイスでより効果的に習得できます。		リスクと保険	7.5	8.0	3,530円	3,740円	4,150円
	3	認知症と認知症介護データ&ガイド	独自のアンケート調査をもとに、誰もが漠然と不安を抱えている認知症と認知症介護の理解を深めることができます。		ライフプランニング・リタイアメントプランニング	1.0	1.0	-	2,600円	2,860円
	4	がんとお金の真実(リアル)	がんにかかった場合の医療費や、医療費以外の出費、知っておくべき公的制度等を、実際にあった事例とともに解説しています。		ライフプランニング・リタイアメントプランニング	5.0	5.0	-	3,300円	3,630円
	5	医療・介護のはなし	今後の医療・介護保険制度についての解説、医療・介護に関する具体的な事例、データを収録。知識の習得、コンサルティング活動に活用できます。		ライフプランニング・リタイアメントプランニング	5.0	5.0	3,100円	3,300円	3,630円
	6	ライフプランデータ集 2024	教育費や結婚費用など、人生にまつわるさまざまなデータをまとめたので、ライフプランの設計に大いに役立ちます。		ライフプランニング・リタイアメントプランニング	7.5	15.0	-	5,600円	6,160円
FPSスキルアップ	7	新・生命保険を活用した相続対策	納税資金対策・遺産分割対策の他、特例納税猶予制度のリスク対策など、相続に対する最も新しい生命保険の活用を解説しています。		相続・事業承継設計	7.5	8.5	-	3,950円	4,400円
	8	福利厚生プランのすべて	従業員が満足して働くことのできる環境作りを焦点を当て、企業にとって無理のない範囲で福利厚生制度を充実させるプランを解説しています。		リスクと保険	3.5	3.5	3,000円	3,200円	3,520円
	9	信頼関係を構築するための税務知識	見込客との信頼関係を築くための実務に使える一歩踏み込んだ税務知識を、法人編・個人編の2部構成のQ&A方式で丁寧に解説しています。		タックスプランニング	7.5	11.0	-	3,800円	4,180円
	10	会社契約の経理と税金	生命保険の経理処理について、具体的な事例を踏まえてわかりやすく解説していますので、基本を押さえた正しい経理処理が学べます。		リスクと保険	4.0	4.0	3,180円	3,400円	3,740円
	11	結果につながる既契約マーケティング	アフターフォローを通じて既契約者からストレスなく紹介いただける技術(手法)を体系的に学習できる内容です。	必須	FP実務と倫理	5.0	5.0	-	3,400円	3,740円
	12	違いを生み出すファーストアプローチ	損保の話題をきっかけにしてお客様へのアプローチを行うための知識と手法を解説しています。		リスクと保険	5.0	5.0	2,920円	3,100円	3,410円
保険販売力向上シリーズ	13	個人顧客開拓編	個人のお客様へのアプローチの際に、スムーズに生命保険の話題に展開するためのヒントや、覚えておきたい社会保障等の知識が吸収できます。		リスクと保険	7.5	11.0	-	4,300円	4,730円
	14	社長さんの保険見直し	法人契約の生命保険を「どのような視点で見れば良いのか」をアドバイスするための知識や生命保険活用法について、物語調の読みやすい内容の展開で、分かりやすく解説しています。		リスクと保険	7.5	7.5	3,180円	3,400円	3,740円
	15	FP的な保険販売のコツ30	どんな風に社会保障や税務の知識を組み合わせ、最適なプランニングをしていけば良いのかという考え方のコツを30の事例から学べます。		リスクと保険	7.5	7.5	3,000円	3,150円	3,520円
	16	NEW 公的年金と生保販売のヒント	公的年金の基本知識と、公的年金から生命保険販売のアプローチのヒントを考える一冊です。		ライフプランニング・リタイアメントプランニング	7.5	7.5	-	3,500円	3,850円
	17	保険営業における紹介連鎖の起こし方	見込み客の紹介ができるためのお客様心理を解説する内容で、紹介連鎖の起こし方が学べます。[マンガでわかる紹介営業のポイント付き]	必須	FP実務と倫理	7.5	10.0	-	4,550円	5,000円
	18	知識で差がつく法人営業プラス	法人のライフステージ別・目的別リスクやニーズに対する生命保険活用、経営者の相続・事業承継対策、決算書の見方や経理処理の基本など法人への生命保険提案に必要な知識を習得できます。		リスクと保険	7.5	15.0	-	4,700円	5,280円

■各コースの修了テストの問題数は10問です。■解答方法が違って「修了テスト」は同一問題です。
※「FP実務と倫理」は必須科目です。 ※eラーニングの場合、「Webテキスト」の閲覧期間は申込時から3年間です。
※各講座のeラーニング・Web解答は、インターネットよりクレジット決済のみの受付となります。裏面の申込用紙からはクレジット決済のお申し込みはできません。 ※2024年6月1日以降の税率に基づいた受講料(税込)です。税率が変更となった場合は、その税率を適用させていただきます。

お申し込み手続きから単位取得までの流れ



通信講座受付期間	2024年6月より受付。2025年5月31日で受講申込受付は終了いたします。(定員になり次第受付終了となる場合もございますのでご了承ください)
受講対象者	AFP会員・CFP®会員・一般会員
振込先金融機関	カ)セールスティチヨウシヤホケンエフビーエスケンキョウシヨ ●口座名義：株式会社セールス手帖社保険FPS研究所 ●銀行：三菱UFJ銀行 新宿通支店(050) 普通預金No.3140549 ※振込手数料は、申込者のご負担をお願いいたします。
講座申込書郵送先	〒160-0022 東京都新宿区新宿1-36-2 新宿第七葉山ビル セールス手帖社保険FPS研究所 FP継続教育通信講座係
返品・交換について	商品のお届けには万全を期しておりますが、万一乱丁・落丁本および誤送品が届いた場合には、速やかに交換対応いたしますので、弊社業務部(TEL 03-3352-8302)までご連絡ください。送料は弊社で負担いたします。なお、お客様都合による商品の返品・交換はお受けしていません。

弊社他書籍等の発送・ご請求とは別となります。※テキストのみの販売もしておりますのでお問い合わせください。
※教材到着および採点結果の送付は、悪天候による交通機関の乱れなどが発生した場合や一部離島については、表示より遅れることがあります。
※弊社窓口でも購入できます。窓口で申込書に記入していただき、現金でお支払いいただくようになります(マークシート解答のみ)。
(注)eラーニング・Web解答の場合、受講期間終了後、2年間は弊社ホームページの「マイページ」より「継続教育研修受講証明書」の再発行が可能です。